

VIE MIDDLE EAST , UAE, DUBAI.

Equiways/Proximal lighting

- **1er paragraphe – Descriptif du poste :**

Vous rêvez de mettre à profit votre passion pour le monde équin et votre expertise terrain pour dynamiser votre carrière à l'internationale ? Ce poste est basé a DUBAI.

Rejoignez EQUIWAYS et PROXIMAL et prenez part à notre ambition de croissance au Moyen-Orient, nous sommes à la recherche d'un VIE au talent passionné pour occuper ce poste clé.

Dans le cadre d'une création future de poste, nous sommes à la recherche de notre futur technico-commercial H/F.

Votre rôle ?

Vous participez au développement de la filière équine. Fin(e) connaisseur(euse) des enjeux du secteur d'activité dans lequel vous évoluez et au contact direct de vos clients, vos talents de communicant(e) vous permettent de promouvoir efficacement l'offre de l'entreprise auprès des prospects.

Pour mener à bien cette mission vous serez en étroite collaboration avec les dirigeants, Mme VERCKEN, M. DUVAULT, et M. LABIDURIE.

Concrètement au quotidien vous aurez 3 grandes missions principales :

Rattaché(e) directement au Responsable Middle East M. LABIDURIE et basé(e) à DUBAI, vous aurez pour objectif de développer notre présence et nos ventes au Moyen-Orient :

Stratégie commerciale :

- ✓ Définir la stratégie commerciale sur la zone Moyen-Orient en collaboration avec les dirigeants.
- ✓ Identifier les réseaux de distribution adaptés aux UAE et à chaque pays de la zone.
- ✓ Étudier le marché pour cibler les secteurs porteurs (écuries, clubs équestres, hippodromes, cliniques vétérinaires, entraîneurs, éleveurs, segments des courses et des sports équestres, ...)
- ✓ Sélectionner et organiser la participation aux événements clés.

Développement commercial :

- ✓ Assurer la prospection de nouveaux clients au quotidien.
- ✓ Piloter le cycle de vente complet, de l'identification des besoins à la signature de contrats.
- ✓ Réaliser un maximum de démonstrations produits sur tous les marchés de la zone.
- ✓ Construire des relations solides avec les acteurs locaux et partenaires potentiels du secteur.

Communication & Marketing :

- ✓ Contribuer à la communication de EQUIWAYS et de PROXIMAL Lighting et de leur succès sur les réseaux sociaux au Moyen-Orient.

- ✓ **Adapter les supports de présentation aux spécificités du marché.**
- ✓ **Mettre en place des campagnes ciblées (e-mailing, presse, etc.).**
- ✓ **Fournir des retours terrain à la direction technique pour améliorer nos produits.**

Des déplacements sont à prévoir dans les principales régions des UAE et éventuellement de manière ponctuelle dans d'autres pays des GCC. Un véhicule de société sera mis à votre disposition.

Nous rejoindre c'est aussi bénéficier des avantages suivants :

- Rémunération à partir de **2700€/mois** selon profil
- Formation complète sur nos solutions, nos gammes produits et outils.
- Supports commerciaux et actions Marketing EQUIWAYS ET PROXIMAL.

▪ **2ème paragraphe – Profil recherché :**

Vous disposez a minima d'une première expérience dans des fonctions commerciales de la filière équine

Vos compétences pour réussir dans ce poste :

- Niveau d'anglais excellent (entretien en Anglais)
- La pratique et l'écrit de la langue Arabe serait un plus.
- **Indispensable : Parfaite connaissance de la dimension économique et technique de la filière cheval, des différents acteurs et secteurs.**
- Très bonne qualité relationnelle et sens du résultat.
- A l'écoute des clients au travers d'une bonne compréhension des problématiques métier.
- Capacité à travailler en équipe et aussi en toute autonomie.
- Rigoureux(euse), organisé(e), curieux(euse) et persuasif(ve).

Si vous êtes passionné(e) par le domaine équin et que vous souhaitez relever ce nouveau défi, n'attendez plus et envoyez-nous votre candidature.

▪ **3ème paragraphe – Présentation de l'entreprise :**

Le savoir-faire de PROXIMAL repose sur une complémentarité de compétences (éclairagistes, électroniciens, vétérinaire équin, éthologue, ...) et une passion commune pour le cheval.

PROXIMAL adresse ses **offres d'éclairages spécifiques** en France et à l'étranger pour :

- Des éleveurs d'équidés avec un souci particulier du bien-être, de la récupération des chevaux et de l'optimisation des pratiques de photostimulation.
- Des entraîneurs préparant les chevaux aux concours en leur offrant les meilleures conditions pour optimiser le confort, la concentration et les performances des chevaux.

- Professionnels du transport équin en intégrant des solutions pour améliorer la sécurité des chevaux en pension et leur détente lors de leurs déplacements.

L'entreprise est résolument engagée dans la promotion et le développement de ce secteur passionnant. En octobre 2023, nous avons reçu une levée de fonds, témoignant de notre ambition de développement. En 2025, nous nous sommes fixés pour objectif d'augmenter notre croissance, de consolider notre présence sur le marché international. C'est pour cette raison que nous avons besoin de vous aux UAE ! Alors prêt(e) à rejoindre l'aventure ?

▪ **4 ème paragraphe (optionnel) – Processus de recrutement :**

Processus de recrutement :

1^{ère} étape : Présélection et préqualification des candidatures.

2^{ème} étape : Entretien à distance avec les représentants de PROXIMAL & EQUIWAYS.