



## רגולציות אקלימיות: מפתח להצלחה יזמית בענף הקליימטק

### חובות דיווח חדשות בתחום האקלים: התאמת הפתרונות בענף הקליימטק לדרישות הרגולטוריות

המעבר העולמי לכלכלה דלת פחמן יוצר הזדמנויות משמעותיות ליזמים בשוק הקליימטק. החקיקה והרגולציה בתחום האקלים, המתפתחות בקצב מהיר, מחייבות תאגידי עסקים להתאים את פעילותם לדרישות חדשות לניהול פליטות, הפחתתן וניהול בפועל של סיכונים אקלים אליהם הם חשופים. דרישות אלו מציבות אתגרים, אך גם פותחות שווקים חדשים לפתרונות טכנולוגיים, במיוחד בתחום הפחתת פליטות, לכידת פליטות, התייעלות אנרגטית וניהול סיכונים סביבתיים.

**אסדרה רגולטורית מואצת בתחום האקלים - השלכות על פרויקטים ירוקים**  
דרישות רגולטוריות חדשות, כגון דיווח פליטות גזי חממה, ניהול סיכונים אקלים ותשלום מס פחמן, מחייבות חברות ברחבי העולם להשקיע בטכנולוגיות להפחתת פליטות. כך נוצרים שווקים חדשים לפתרונות בענף הקליימטק.

**באיחוד האירופי<sup>1</sup>** הדרישות כוללות חובות דיווח על פליטות גזי חממה, סקירת סיכונים וניהולם, דה-קרבונזציה ומס פחמן על ייבוא מוצרים בגבולות האיחוד האירופי, לאורך כל שרשראות האספקה. מגמה זו אינה מוגבלת לאיחוד האירופי בלבד. חקיקה דומה מתפתחת במהירות בבריטניה, בקליפורניה ובמדינות נוספות ברחבי העולם.

**באנגליה**, חברות גדולות מחויבות בדיווח על פליטות גזי חממה ובחינת סיכונים אקלים בהתאם לתקן הדיווח של ה-TCFD<sup>2</sup>. הדיווח כולל פליטות ברמת SCOP 1, 2 ו-3, כלומר על כל שרשראות האספקה של החברות וסקירת הסיכונים וההזדמנויות הקשורות לשינויי האקלים.

חברות נדרשות כעת לא רק למדוד ולדווח על פליטות גזי חממה, אלא גם להציג תוכניות קונקרטיות להפחתתן ולנהל את סיכונים האקלים באופן מקיף. המשמעות היא שכל חברה הפועלת בשווקים הגלובליים חייבת להתאים את פעילותה לדרישות הרגולטוריות החדשות לצורך שימור פעילותה בשווקים גלובליים ונטרול חסמים עסקיים.

<sup>1</sup> CSDDD - Corporate Sustainability Due ; CSRD - Corporate Sustainability Reporting Directive ; CBAM - Carbon Border Adjustment Mechanism ; Diligence Directive

<sup>2</sup> Task Force on Climate-related Financial Disclosures

**יחד עם זאת**, קיים פער משמעותי בין "שאיפות" הרגולטורים בעולם, בתחום סיכוני האקלים, לבין פתרונות נגישים להפחתת פליטות. עם החמרת האסדרה הרגולטורית, תאגידים עסקיים נתקלים בלחץ משמעותי לעמוד בדרישות הללו, במיוחד בתעשיות עתירות פחמן, כגון אנרגיה ותעשייה יצרנית, שהן בין התורמות הגדולות לפליטות גזי חממה. **ההאצה המהירה של היעדים האקלימיים והרגולציות בתחום זה לרוב מקדימות את הפיתוח והיישום של פתרונות מעשיים.**

בעוד שרגולציות אקלימיות עשויות להניע חדשנות ושיפורים, בפועל, הקצב בו ניתן להתאים או לפתח טכנולוגיה אקלימית בת קיימא, לעיתים קרובות לא עומד בקצב הדחיפות האקלימית.

כפועל יוצא, הרגולציה המתפתחת בתחום האקלים יוצרת הזדמנויות משמעותיות עבור חברות וחברות סטארט-אפ בתחום הקליימטק אשר יכולות להציע מוצרים ושירותים שיסייעו לחברות לעמוד בדרישות הרגולטוריות המחמירות.

**עבור יזמים בענף מציאות זו מייצרת שני אפיקי הזדמנות משמעותיים:** האפיק הראשון, פיתוח פתרונות טכנולוגיים שיסייעו ללקוחות הפוטנציאליים, בשוקי היעד, לעמוד בדרישות הרגולטוריות החדשות. אולם, חשוב להבין שהצלחה בתחום זה אינה תלויה רק באיכות הטכנולוגיה. פתרון שאינו עומד בקנה אחד עם הדרישות המשפטיות או מכוון לשוק שאינו כולל אסדרה רגולטורית מפותחת או בכלל, גם אם הוא מתקדם טכנולוגית, עלול שלא להצליח מבחינה יזמית.

האפיק השני מתמקד בהזדמנויות העסקיות בשוקי פחמן - שוקי הפחמן הוולונטריים מאפשרים ליזמים בתחום הקליימטק למכור הפחתות שהם מייצרים בדמות "קרדיטי פחמן" ולהנות מהכנסות נוספות. מנגנון זה מעניק תמריץ כספי להשקעה בפרויקטים ירוקים להפחתת פליטות, כגון פרויקטים בתחום האנרגיות המתחדשות, התייעלות אנרגטית ו"לכידת" פחמן. לפיכך, שוקי הפחמן הוולונטריים מספקים לחברות בענף הקליימטק הזדמנות להרחיב את פעילותן ולהגדיל את ההכנסות מעבר למכירת הפתרונות הטכנולוגיים בלבד.

בנוסף, ההתפתחויות האחרונות בוועידת האקלים COP29 ואישור סעיף 6.4 להסכם פריז - אשר מסדיר מכירת קרדיטים לצורך הפחתת פחמן, במסגרת מערכת סחר בינלאומית בחסות האו"ם - מבשרות על הזדמנויות עסקיות נוספות עבור יזמים בתחום הפרויקטים הירוקים. מערכת הסחר של האו"ם תציע יתרונות משמעותיים מאחר ועל אף שמדובר בסחר וולונטרי, תכלית המנגנון לכונן מערכת מוסדרת, מפקחת, בנויה על אחידות ושקיפות והקרדיטים המונפקים יתבססו על שיטות מדידה ותיעוד מוסכמות, ברמה בינלאומית. בהשוואה למערכת הסחר הוולונטרית הקיימת, אשר כוללת גם Green Washing בתחום הסחר בפחמן, מערכת הסחר של האו"ם תפחית משמעותית את הסיכון לקרדיטים לא איכותיים, תגביר את האמון והביקוש לתעודות פחמן, וכפועל יוצא גם את ערכן הכספי.

לאור המורכבות הרגולטורית הגוברת, הבנה מעמיקה של המסגרת המשפטית הרלבנטית לפרויקט ירוק חיונית כבר בשלבי התכנון הראשוניים של המיזם. היא משפיעה על בחירת שוקי היעד ועל בניית המודל העסקי. יתרה מזאת, הרגולציה בתחום זה מתעדכנת באופן תדיר, ויזמים נדרשים להישאר מעודכנים כדי להבטיח שהפתרונות שהם מפתחים ימשיכו לענות על הדרישות המשתנות.

תכנון המודל העסקי באופן המגלם את ההתפתחויות הרגולטוריות יקנה יתרון תחרותי משמעותי. יזמים שמבינים לעומק את הדרישות הרגולטוריות יכולים לזהות "בזמן אמת" הזדמנויות שוק חדשות, לפתח פתרונות ממוקדים יותר, ולבנות אסטרטגיות שיווק אפקטיביות המדגישות את הערך המוסף של הפתרון שלהם בהקשר הרגולטורי הרלוונטי.

**למידע נוסף אנו עומדים לרשותכם בכל שאלה או הבהרה ונשמח לסייע ככל הנדרש.**

**מחלקת איכות הסביבה וקיימות  
פישר (FBC & Co.)**

**עו"ד מירב טביב, שותפה וראש מחלקת איכות סביבה וקיימות  
מייל [mtabib@fbclawyers.com](mailto:mtabib@fbclawyers.com) ובטלפון 054-549-6400**

.....  
הכלול באגרת מידע זו הוא מידע כללי בלבד, הוא אינו חוות דעת משפטית או ייעוץ משפטי ואין להסתמך עליו. כל הזכויות שמורות לפישר (FBC & Co.).  
להירשם למייל זה או להסרה מרשימת התפוצה: [news@fbclawyers.com](mailto:news@fbclawyers.com)