

16 בנובמבר 2023

## עקב המצב: פתיחת מסלול מענקים מהיר של "רשות החדשנות" לחברות טכנולוגיה

ברצוננו להביא לתשומת לבכם כי רשות החדשנות ("הרשות") פתחה מסלול מענקים מהיר לתמיכה במענקי מו"פ לחברות עם Runway קצר.

כמענה לאתגרים שנוצרו לחברות ישראליות המפתחות טכנולוגיה חדשנית במהלך מלחמת "חרבות ברזל", הרשות מציעה ערוץ מענקים מהיר לתמיכה במענקי מו"פ של פרויקטים טכנולוגיים.

ערוץ זה פועל במסגרת מסלול קרן המו"פ ומיועד לחברות ישראליות המפתחות טכנולוגיה חדשנית עם Runway קצר (עד 6 חודשים) במהלך תהליך גיוס הון אשר מתקשות לגייס כסף בעקבות המצב, וזקוקות לגישור מימוני עד לסבב גיוס ההון הבא.

### למי מיועד המסלול?

המסלול מיועד לחברות ישראליות המפתחות טכנולוגיה חדשנית שמצויות בשלבי צמיחה מוקדמים או בשלב המו"פ של פיתוח מוצר אחד או יותר, העונות על הקריטריונים כדלקמן:

- חברות עם Runway קצר שלא עולה על 6 חודשים.
- חברות שצברו נכסים משמעותיים כמו קניין רוחני, תשתיות, מוצר בעיצומו של פיתוח, לקראת/במהלך תחילת מכירות והקמת צוות מגובש.
- חברות המתקשות בגיוס הון או שיש להן משקיעים קיימים המוכנים להשקיע כסף נוסף בתקופה הקרובה. לעמדת רשות החדשנות, "משקיע קיים" הוא מי שמחזיק חמישה אחוזים או יותר מהון המניות המונפק של החברה או מכוח ההצבעה בה.
- חברות בעלות סיכוי טוב לצלוח את תקופת הלחימה בטווח הקצר ועם פוטנציאל עסקי משמעותי בטווח הארוך.

### מה מקבלים?

- מנגנון בדיקה ותהליך קבלת החלטות מואצים ומהירים.

רחוב המלאכה 2,  
ת.ד. 12960  
נוף הגליל, 1767302

טל. 04-6000780  
פ. 04-6000785  
nazareth@ysl-law.com

בית סלומון ליפשיץ  
רחוב נתנזון 1, ת.ד. 303  
חיפה, 3303473

טל. 04-8140500  
פ. 04-8557038  
office-haifa@ysl-law.com

בית סלומון ליפשיץ  
רחוב החילזון 6  
רמת-גן, 5252270

טל. 03-5757712  
פ. 03-5757725  
office-tel-aviv@ysl-law.com

- ניתן להגיש בקשות לתמיכה בתוכניות מו"פ בתקציב מבוקש של עד 7.5 מיליון ₪ לתקופת ביצוע של עד 9 חודשים, אך בתנאי שתקופת ביצוע הפרוייקט תתחיל לכל המוקדם בחודש בו מוגשת הבקשה.
- מקדמה בשיעור של עד 50% מגובה המענק המאושר, לחברות שהציגו את כל המימון המשלים למענק שאושר. לפי עמדת הרשות, "מימון משלים" משמעו מימון פרטי המשלים את מענק רשות החדשנות ל- 100% מהתקציב המאושר, כאשר על מימון זה לשמש את פעילות המו"פ המפורטת בבקשה, ואותה בלבד. לעניין זה הובהר כי כל הסכם השקעה חתום, לרבות חוב, הלוואה המירה למניות והסכמי Safe, בין אם מותנים בהחלטת ההשקעה של רשות החדשנות ובין אם לא, ייחשבו כולם כעונים על ההגדרה של מימון משלים. יצוין כי במסגרת בדיקת הרשות את הבקשה, תבדוק הרשות גם את זמינות ההון אצל המשקיעים הקיימים, מאפייניהם, ויכולתם להשקיע בהמשך מימונה של החברה.
- חברות שיש להן משקיעים קיימים שמוכנים להשקיע באופן מידי לאחר אישור ועדת המחקר, יוכלו לקבל את המקדמה גם אם לא גויס מלוא המימון המשלים.
- תמיכה כספית בשיעור של 50%-20% מהתקציב המאושר (הוצאות המו"פ המאושרות).
- חברות הפועלות באזור פיתוח א' זכאיות לתוספת תמיכה של 10%.
- חברות הפועלות באזור עוטף עזה זכאיות לתוספת תמיכה של 25%.

### יתרונות התוכנית

- סיוע בתקופת הלחימה באמצעות בדיקה וקבלת תשובה מהירה מהוועדה.
- חברות שיש להן מוצר אחד או יותר יכולות לבקש מענק עבור כל פעילות המו"פ של החברה באותה בקשה.
- ההליך פתוח גם לחברות שהגישו באותה שנה קלנדרית בקשה נוספת במסגרת קרן המו"פ, כל עוד אין להן בקשה מקבילה ברשות החופפת במלואה או בחלקה לבקשה שתוגש להליך המענקים המהיר.
- קבלת שיעור מקדמה גבוה לחברות.
- התוכנית מאפשרת מו"פ בעל סיכוני פיתוח, המיועד לפיתוח מוצרים עתידיים וטכנולוגיות חדשניות המקנים לחברה יתרון תחרותי משמעותי.
- התוכנית מעניקה הטבות כספיות בהיקפים משמעותיים והשתתפות בסיכונים הכרוכים בתהליך הפיתוח, ללא תלות ברווחים או בהצלחות עתידיות. תאגיד נתמך יחזיר לרשות את המימון שקיבל על ידי תשלום תמלוגים ממכירות, רק אם המיזם הצליח להגיע לשלב המסחור.

- תמיכת הרשות, שניתנת רק לאחר בדיקה והערכה מקצועית מקיפה של הפרויקט העומד ביסוד הבקשה, מהווה תו איכות לתאגידיים בתעשייה ומקלה עליהם לגייס משקיעים בהמשך הדרך.

### **קריטריונים להערכת בקשות**

- רמת הנכסים בחברה ערב הגשת הבקשה.
- ה Runway - של החברה ותרומת המענק להארכתו.
- רמת הקושי בגיוס הון בתקופה הקרובה.
- החדשנות הטכנולוגית והפונקציונאלית של המוצר.
- היתרון התחרותי וחוזק הקניין הרוחני.
- פוטנציאל הצמיחה העסקי-כלכלי של החברה.
- יכולות החברה בהיבט הניהולי-עסקי והטכנולוגי-הנדסי.
- הערך למשק הישראלי.

### **דגשים למילוי הבקשה**

הרשות הבהירה כי בהגשת הבקשה יש לשים דגש, בין היתר, על הנושאים הבאים:

- יש להגדיר בצורה מדויקת ואחידה את משך תקופת ביצוע תוכנית המו"פ, כאשר ההכרה בהוצאות המו"פ תחול רק לגבי תקופה שלא תעלה על 9 חודשים, שתחילתה, לכל המוקדם, בחודש בו מוגשת הבקשה.
- יש לכלול הסבר מפורט וברור של סכום התקציב המבוקש (עד 7.5 מיליון ₪). לצורך כך, יש למלא את אקסל התקציב שהינו חלק ממסמכי הבקשה בהתאם לפירוט המופיע בנוהל-200-02 (ניהול מערכת כספים והגשת דוחות ביצוע) של הרשות. על הפירוט לכלול במדויק את המקורות התקציביים שיתקבלו מצדדים שלישיים להשלמת הסכום הדרוש לצורך ביצוע פרויקט המו"פ.

### **מועדי הגשת הבקשה**

התוכנית מציעה מנגנון הגשה מהיר של תוכניות מו"פ, ע"י בדיקה ומתן תשובות תוך 4 שבועות ממועד ההגשה, בהתאם למועדי ההגשה הבאים:

- בקשות שיוגשו בין 01/11/2023 – 08/11/2023 בשעה 12:00 בצהריים, יקבלו את תשובת הרשות עד 10/12/2023
- בקשות שיוגשו בין 8/11/2023 – 22/11/2023 בשעה 12:00 בצהריים, יקבלו את תשובת הרשות עד 24/12/2024

- בקשות שיוגשו בין 22/11/2023 – 07/12/2023 בשעה 12:00 בצהריים, יקבלו את תשובת הרשות עד 08/01/2024
- בקשות שיוגשו בין 07/12/2023 – 21/01/2024 בשעה 12:00 בצהריים, יקבלו את תשובת הרשות עד יום 22/01/2024
- בקשות שיוגשו בין 21/01/2024 – 04/01/2024 בשעה 12:00 בצהריים, יקבלו את תשובת הרשות עד יום 05/02/2024
- בקשות שיוגשו בין 04/01/2024 – 18/02/2024 בשעה 12:00 בצהריים, יקבלו את תשובת הרשות עד יום 19/02/2024
- בקשות שיוגשו בין 18/01/2024 – 01/02/2024 בשעה 12:00 בצהריים, יקבלו את תשובת הרשות עד יום 04/03/2024

**המועד האחרון להגשת בקשות לתוכנית זו הינו 1.2.2024 בשעה 12:00.**

### **דגשים משפטיים**

- א. **החזר המענק:** התוכנית כפופה להוראות החלות על 'מסלול הטבה 1' – קרן המו"פ של רשות החדשנות, וכל הנהלים שנקבעו במסגרתו. נהלי המסלול קובעים כי חברות אשר סך הכנסותיהן בשנה שקדמה להגשת הבקשה לא עלה על 70 מיליון דולר ארה"ב, יחוייבו בתשלום תמלוגים בשיעור של 3% מסך ההכנסות ממכירות המוצר לגביו מבוצע המו"פ, עד לתשלום תקרת המענקים (המהווה את סכום המענק שהתקבל וריבית שנקבעה במסמכי התוכנית).
- ב. הגשת הבקשה מותנית בהתחייבות לעמידה בהוראות החוק לעידוד מחקר, פיתוח וחדשנות טכנולוגית בתעשייה, תשמ"ד-1984 ("חוק המו"פ"), התקנות שהותקנו מכוחו, והנהלים הרלוונטיים לתוכנית של הרשות. ככלל, ובכפוף לחריגים, הוראות אלו מטילות מגבלות על העברת ייצור המוצר לחו"ל ו/או העברת זכויות בידע שפותח במסגרת תוכנית מאושרת, ולכן חשוב לקחת בחשבון את המשמעות המשפטית והמסחרית של מגבלות אלו על המשך פעילות החברה והאסטרטגיה העסקית שלה טרם הגשת הבקשה.

**נשמח לעמוד לרשותכם בכל שאלה או סיוע נדרש!**

בכבוד רב,

המחלקה המסחרית, סלומון, ליפשיץ ושות'

עו"ד אלמוג דורון, שותף - [almogd@ysl-law.com](mailto:almogd@ysl-law.com)

בן פרנקל, עו"ד - [benf@ysl-law.com](mailto:benf@ysl-law.com)

\*האמור במזכר זה אינו מתיימר למצות את כל היבטי הנושאים הנסקרים בו. מטרתו היא עדכון כללי בלבד. אין להסתמך על האמור בו כייעוץ משפטי\*