



מוטי אלוני

מייסד ומנכ"ל בית הספר לעסקים
ממייסדי תו"ת תקשורת ותוצאות.

השכלה והכשרות:

מנהל עסקים וראיית חשבון, המכללה למנהל.
קורסי אימון אצל מיטב המאמנים בעולם:
אנטוני רובינס, ג'י אברהם, אלון גל, ראובן כץ.

מקור להתגאות בו:

במהלך השנים מוטי אחראי לפיתוח שיטה ל"הרמת הכסף מהרצפה" בעסקים.
- סדנת המאסטר היוקרתית "השפה הסודית של בני האדם" שמנתחת שפות תקשורת ושפת גוף ומסייעת ליצירת מערכות יחסים אישיות ומקצועיות.
- שיטת "ששת השלבים להצלחה" המסייעת ומנחה ארגונים מובילים במשק וכוללת:
ביצוע ניתוח ושיקוף חזקות וחולשות, שיטה להצבת יעדים, בניית תכניות להשגת היעדים, מערכת כלים לניהול תקשורת אפקטיבית, השראה והנעה של האדם והסובבים אותו, ליווי לביצוע עקבי ובקרת איכות לביצוע.

מומחיות:

מומחיות באימון מנהלים בתחומי ההייטק, ביטוח, בנקאות, תעשייה, קמעונאות ועסקים קטנים.
הכשרת מאמנים אישיים ועסקיים בשיטות אימון שפיתח.
מרצה בטכניון בקורס דירקטורים, מנהלי פרויקטים ובקורסים וסדנאות מכירות ושיווק אישי.

ניסיון:

אחד ממקימי תחום האימון העסקי בישראל.
ניסיון של למעלה מ-16 שנה באימון מנהלים ובניהול בתי ספר לעסקים והכשרת מאמנים.

תחומי התמחות:

יכולת לחבר ולהעביר מיומנויות נרכשות מתעשייה לתעשייה.
ליווי מנהלים בעת מיזוגים ורכישות.
הקניית מיומנויות ניהול מיוחדות.
הכשרת אנשי מכירות להשגת שיפור בתוצאות המכירה.
גישות אימוניות המותאמות לצרכים ולמציאות הארגון.

במהלך השנים מוטי אלוני סייע למגוון עסקים מובילים במשק הישראלי ובעלי עסקים קטנים

מעל עשור של פעילות והובלת פרויקטים במגוון חברות ועסקים



הצגת מרצה



מוטי אלוני

מרצה, מאמן אישי ועסקי בכיר ומנחה בכיר בקורסי ניהול ומכירות מעל לעשור.
מנחה סדנאות ומומחה בתחום התקשורת הבין אישית ומנחה סדנת המאסטר היוקרתי:
"השפה הסודית של בני האדם".

מנכ"ל ובעלים של חברת האימון "מוטיבייטור מניעים להצלחה" בע"מ ובמקביל מוטי מנהל את בית הספר
לאימון עסקי וניהול מתקדם start2coach ובית הספר הארצי למכירות start2sell בשיתוף הקריה האקדמית
אונו – היחידה ללימודי חוץ.

הרצאותיו של מוטי אלוני עוסקות בעיקר בנושאים הבאים :

- סגנונות תקשורת
- זיהוי השפה הסודית של בני האדם
- תקשורת בין אישית
- שיווק אינטרסים בארגון ציבורי
- הטמעת כלים ושיטות מתחום האימון בניהול
- הצלחה במכירות
- אומנות יצירת המוטיבציה
- ניהול בתנאי מחסור
- אומנות הפרזנטציה
- ניהול משברים בתנאי אי ודאות
- כלים ושיטות להצלחה מנצחת
- פחדים וחששות
- מיומנות העברת מסר בפני קהל
- גיבוש והנעת עובדים

הערה – ניתן לשלב מספר נושאי הרצאות לסדנת יום מלא / חצי יום והפעלות שונות ומגוונות בהתאם
לנושא הנלמד בהרצאה / סדנה (משחקי הפעלה וסימולציות מיוחדות)

**ההרצאות מרתקות, מועברות באמצעות חוויה והומור ומציגות כלים פרקטיים שניתן להשתמש בהם
מיד בתום ההרצאה או הסדנה.**